

2024-2030年中国NB-I OT网络行业前景展望与产业竞争格局报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国NB-IOT网络行业前景展望与产业竞争格局报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202401/435792.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2024-2030年中国NB-IOT网络行业前景展望与产业竞争格局报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局市场服务行业的重要决策参考依据。

报告目录：

第1章：NB-IOT网络市场发展综述

1.1 NB-IOT技术发展背景分析

1.1.1 物联网通信技术对比

1.1.2 NB-IOT技术优势分析

1.2 NB-IOT技术立项分析

1.2.1 NB-IOT技术立项过程分析

1.2.2 NB-IOT技术标准进展分析

1.3 NB-IOT技术发展基础分析

1.3.1 物联网市场发展现状（1）物联网发展现状（2）中国物联网发展现状

1.3.2 物联网市场规模预测（1）市场规模预测（2）国内市场规模预测

1.4 NB-IOT产业链分析

1.4.1 NB-IOT产业链分析

1.4.2 产业链各环节集中度分析（1）底层芯片领域（2）模组环节（3）终端环节（4）通讯设备和平台环节（5）运营商环节（6）应用环节

第2章：NB-IOT网络市场网络部署分析

2.1 NB-IOT技术相关标准分析

2.1.1 频道范围分析

2.1.2 调制解调分析

2.1.3 数据速率分析

2.1.4 发射功率分析

2.1.5 网络建设分析

2.1.6 覆盖范围分析

2.1.7 国际标准分析

2.2 NB-IOT频道部署方式分析

2.2.1 独立部署（Stand alone）

2.2.2 保护带部署（Guard-Band）

2.2.3 带内部署（In-Band）

2.2.4 频道部署建议

2.3 各大运营商NB-IOT网络部署分析

2.3.1 中国联通NB-IOT网络部署分析（1）中国联通NB-IOT网络部署（2）中国联通NB-IOT生态构建

2.3.2 中国移动NB-IOT网络部署分析（1）中国联通NB-IOT网络部署（2）中国联通NB-IOT网络部署

2.3.3 中国电信NB-IOT网络部署分析

2.3.4 华为NB-IOT网络部署分析（1）华为NB-IOT网络部署进程（2）华为的物联网战略部署（3）华为NB-IoT生态链构建

2.3.5 中兴NB-IOT网络部署分析（1）引领NB-IoT标准化（2）规模商用在即（3）最新动态

2.3.6 美国主要运营商NB-IOT网络部署分析（1）主要运营商网络部署（2）最新动态

2.3.7 欧洲主要运营商NB-IOT网络部署分析（1）英国跨国电信Vodafone NB-IOT网络部署分析（2）沃达丰（Vodafone）欧洲NB-IOT网络部署分析（3）德国电信

2.3.8 澳大利亚（Telstra）NB-IOT网络部署分析

2.3.9 日本软银（Softbank）NB-IOT网络部署分析

2.3.10 韩国NB-IOT网络部署分析（1）KT NB-IOT网络部署分析（2）Lgu plus NB-IOT网络部署分析

2.4 NB-IOT网络部署成本分析

2.4.1 硬件成本

2.4.2 网络成本

2.4.3 安装成本

2.4.4 服务成本

第3章：NB-IOT网络市场商业模式分析

3.1 物联网行业传统商业模式

3.1.1 美国物联网商业模式分析（1）系统集成商为客户提供服务（2）物联网MVNO为客户提供服务（3）物联网电信运营商为客户提供服务

3.1.2 韩国物联网商业模式分析（1）与政府开展大项目合作（2）积极开展业务开放合作（3）协同进行技术升级和标准合作

3.1.3 德国物联网商业模式分析

3.1.4 日本物联网商业模式分析（1）e-japan战略（2）u-Japan战略

(3) i-Japan战略 (4) “智能云战略” 3.2 NB-IOT创新商业模式分析 3.2.1 管道模式分析 3.2.2 苹果模式分析 3.2.3 亚马逊模式分析 第4章：NB-IOT网络发展受益领域分析 4.1 物联网芯片市场分析 4.1.1 物联网芯片产品需求现状分析 4.1.2 物联网芯片产品需求规模分析 (1) 安全芯片需求规模分析 (2) 移动支付芯片需求规模分析 4.1.3 物联网芯片产品进出口需求分析 4.1.4 物联网芯片产品市场竞争分析 4.1.5 物联网芯片产品技术需求分析 4.1.6 物联网芯片产品需求前景预测 4.2 物联网终端市场分析 4.2.1 物联网终端设备产品需求现状分析 4.2.2 物联网终端设备产品需求规模分析 (1) 移动手机智能终端规模 (2) 4G终端需求规模 (3) 可穿戴设备需求规模 4.2.3 物联网终端设备产品市场竞争分析 4.2.4 物联网终端设备产品技术需求分析 4.2.5 物联网终端设备产品需求前景预测 第5章：NB-IOT网络应用领域市场分析 5.1 NB-IOT网络应用场景分析 5.2 智能停车场对NB-IOT的需求分析 5.2.1 智能停车场行业市场发展现状 5.2.2 NB-IOT应用在智能停车场的必要性 5.2.3 NB-IOT应用在智能停车场应用分析 (1) 网络方面 (2) 停车场运营商方面 (3) 用户方面 (4) 终端部署方面 5.2.4 华为NB-IOT技术智能停车场应用案例 (1) 智能停车方案介绍 (2) Huawei LiteOS支撑智能停车解决方案 (3) Huawei Lite OS支撑智能停车的客户价值 (4) 华为智能停车系统应用现状 5.2.5 智能停车场投资建设情况分析 (1) 投资成本测算 (2) 投资情况介绍 5.2.6 智能停车场对NB-IOT需求潜力分析 5.3 环保行业对NB-IOT的需求分析 5.3.1 环保行业市场发展现状 5.3.2 NB-IOT应用在环保行业的必要性 5.3.3 NB-IOT应用在环保行业应用分析 (1) 应用分析 (2) 应用实例 5.3.4 环保行业投资建设情况分析 5.3.5 环保行业对NB-IOT需求潜力分析 5.4 智能抄表对NB-IOT的需求分析 5.4.1 智能抄表行业市场发展现状 5.4.2 NB-IOT应用在智能抄表的必要性 5.4.3 NB-IOT应用在智能抄表应用分析 (1) 福州首个NB-IoT水务试点项目建设 (2) 广东智慧水务应用 (3) 华为助力MTN推非洲首个NB-IoT 5.4.4 智能抄表投资建设情况分析 (1) 智能电表投资建设情况 (2) 智能水表投资建设情况 5.4.5 智能抄表对NB-IOT需求潜力分析 5.5 消防栓对NB-IOT的需求分析 5.5.1 消防栓行业市场发展现状 5.5.2 NB-IOT应用在消防栓的必要性 5.5.3 NB-IOT应用在消防栓应用分析 5.5.4 消防栓投资建设情况分析 5.5.5 消防栓对NB-IOT需求潜力分析 5.6 可穿戴设备对NB-IOT的需求分析 5.6.1 可穿戴设备行业市场发展现状 5.6.2 NB-IOT应用在可穿戴设备的必要性 5.6.3 NB-IOT应用在可穿戴设备应用分析 (1) 健康数据管理平台和服务平台 (2) 定位轨迹应用 (3) 社交应用 5.6.4 可穿戴设备投资建设情况分析 5.6.5 可穿戴设备对NB-IOT需求潜力分析 第6章：NB-IOT网络发展前景与建议 6.1 NB-IOT网络发展前景及趋势 6.1.1 NB-IOT网络发展前景预测 (1) 市场规模 (2) 技术瓶颈 (3) 市场预测 6.1.2 NB-IOT网络发展趋势分析 6.2 NB-IOT网络投资机会分析 6.2.1 NB-IoT商用之路 6.2.2 产业链投资机会 (1) 芯片 (2) 下游终端 6.2.3 发展瓶颈 (1) 芯片还是产业瓶颈 (2) 成本制约 (3) 产业链的协同 6.3 NB-IOT网络投资策略建议 6.3.1 短期投资策略

(1) 通信设备 (2) 传感器和身份识别 6.3.2 中期投资策略 6.3.3 长期投资策略 6.4 NB-IOT网络部署建议 6.4.1 终端侧部署建议 (1) 大批量终端且分布广泛 (2) 少量终端且分布广泛 (3) 大批量终端但分布相对集中 (4) 少量终端且分布相对集中 6.4.2 NB-IOT基站部署建议 6.4.3 NB-IOT核心网部署建议 6.4.4 NB-IOT平台部署建议 6.5 NB-IOT网络建设建议
略••••完整报告请咨询客服

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202401/435792.html>